

Diseñado para:

Diseñado por:

Fecha :

7. Socios Claves

Quiénes son nuestros Socios Claves? Nuestros principales proveedores? Cuáles Recursos Claves (6) estamos adquiriendo de nuestros socios? Qué Actividades Claves (8) realizan nuestros Socios?



Para usar esta Plantilla:
USE THIS
TEMPLATE
URL

https://drive.google.com/previewtemplate?id=1nb9ROyZTNqFJn55wHIN98NdyL7AXFrNn3iSZ_hinpio&mode=public

8. Actividades Claves

Qué Actividades Claves requieren mis Propuestas de Valor (1)? nuestro Canal de Distribución? nuestras Relaciones con los Clientes? nuestros Flujos de Ingresos?



6. Recursos Claves

Cuáles Recursos Claves requieren nuestras Propuestas de Valor (1)? nuestros Canales de Distribución? nuestras Relaciones con los Clientes? Flujo de Ingresos?



1. Propuestas de Valor

Qué beneficios proveemos a nuestros Cliente (2)? Cuáles de las necesidades/problemas de nuestros clientes estamos ayudando a resolver? Qué paquete de Productos y/o Servicios ofrecemos a cada Segmento de Clientes?



4. Relaciones con los Clientes

Qué tipo de relación espera cada uno de nuestros Segmento de Clientes, establezcamos y mantengamos con ellos? Cuál de estas relaciones tenemos ya establecida? Cómo se relaciona con el resto de nuestro modelo de negocios? Qué tan costosa es?

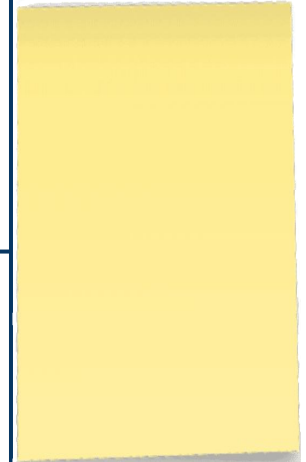


3. Canales de Distribución

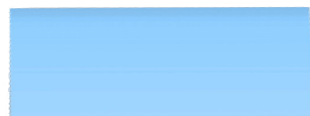
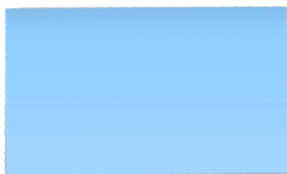


2. Segmento(s) de Clientes

A quiénes vendemos? Quién es más probable que quiera lo que vendo? Cuáles son las características psicográficas/demográficas de mi cliente ideal?



9. Estructura de Costos



5. Fuentes de Ingresos

